



Digitalisierung 4.0



Handel lebt vom Tempo und das setzt reibungslose Abläufe voraus. Ein Interessent wird nur dann Stammkunde, wenn er sich über einen längeren Zeitraum auf die Qualität seines Lieferanten verlassen kann.

Ihre Kunden haben das Beste verdient. Stellen Sie die Qualität Ihrer Abläufe sicher. Sie kehren stets wieder, sind aber nie ganz gleich.

Diese komplexen Abläufe zu automatisieren und einfach darzustellen und ist die Aufgabe der Digitalisierung. Die Verzahnung von Kommunikations- und Informationstechnik.

Aufgabenstellung

Vernetzung der Systeme

- Lassen Sie Ihre Ausgangsrechnungen automatisch in die Buchhaltung Ihres Steuerberaters einfließen

Informationstransparenz

- Welche Waren sind nachzubestellen? Reicht das Lager um die anfallenden Aufträge zu befriedigen? Halten wir unsere Liefertermine?

Assistenzsysteme

- Lassen Sie sich informieren, was bei wichtigen Kunden geschieht, ob ein Liefertermin in Gefahr gerät oder eine Sache nicht erledigt wurde.

Dezentrale Entscheidungen

- Entscheidungen werden dort getroffen, wo sie anfallen. Nehmen Sie Ihre Daten zu Ihren Kunden mit!

Einfach gesagt:

Schreiben Sie Offerte! Machen Sie daraus automatisch Aufträge! Steuern Sie den Einkauf und die Auslieferung beim Kunden mit einem System, das Ihnen diese Routinearbeiten abnimmt und dafür sorgt, dass die Erwartungen Ihrer Kunden durch diese Abläufe erfüllt werden.

Ihr Dipl.-Ing. Dr. Heinrich Moser

Unverwechselbar

- **Einfache Bedienung** trotz größter Leistungsfähigkeit
- Individuelle **Berichtsanpassungen** z.B. in Fakturen, Liefer­scheinen, und sonstigen Auf­tragspapieren
- Ein **Info-Center**, das alle wesentlichen Informationen zu einem Kunden auf Knopfdruck anzeigt

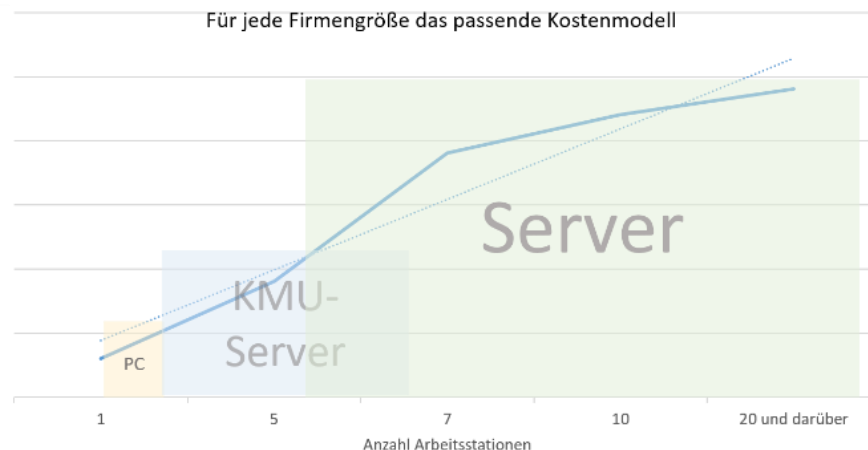


- Anbindung der Warenwirtschaft in einen **Webshop**
- Automatisches **Versenden** von Angeboten oder Auftragsbestätigungen via **E-Mail**
- Automatische Ablage Ihrer Dokumente und E-Mails, damit Sie sie einfach wiederfinden
- Ausgabe der Personendaten mit Telefonnummern und Kundenauftragsdaten an Smartphones

Die Warenwirtschaftscompany

Wir stellen die Einbindung in bestehende Systemumgebungen, die hochspezialisierte Softwarelösung, die Organisationsbegleitung, das Projektmanagement, die technische Beratung bis hin zur laufenden Betreuung in den Vordergrund.

Seit fast 30 Jahren vertrauen namhafte Kunden unserer Kompetenz und Betreuung.



Branchenauszug

Großhandel/Einzelhandel

- Allgemeiner Großhandel
- Maschinen, Maschinenteile, Ersatzteile
- Essenzen, Getränke, Lebensmittel
- Schmuck, Juwelen, Uhren
- Büromaterial, Textilien
- Medizinischer Großhandel, Werkzeug
- Fahrverkauf
- Korken
- Souvenirs
- Lebensmittel
- Eintrittskarten
- Buchhandel

Gewerbe/Dienstleistung

- Reparaturservice
- Transporte
- Projektplanung und -kontrolle
- Leistungserfassung und -verrechnung

Allgemeines

- Garagenverwaltung
- Beeridigungsunternehmen
- Produktionsbetriebe
- Kalkulation von Theaterproduktionen
- und Ihre Branche bestimmt auch...

moware AUFTRAGSVERWALTUNG

- Angebote, Rahmen- und Teilaufträge
- Kommissions- und Lieferscheine
- Einzel-, Sammel-, EDI-, Bar- und Teilrechnung
- Flexible Preisgestaltung auf Kunden-, Artikel- und Gruppenebenen
- Kunden- und Artikelstatistiken
- Schnittstellen zu Kunden und Lieferanten

moware WARENWIRTSCHAFT

- Lagerbuchungen
- Eigen-, Kunden-, Kommissions-, Servicelager
- Chargenbezogene Lagerverwaltung

moware EINKAUF

- Automatischer Bestellvorschlag
- Preis- und Konditionsermittlung
- Lieferterminüberwachung
- Automatische Zubuchungen

moware CRM

- Besuchsberichte, E-Mails, Serienbriefe

moware KASSA

- Automatische Verbindung mit dem Warenwirtschaftssystem

moware DOKUMENTENABLAGE

- Rechnungen, Verträge, Aufträge, Bilder, ...
- E-Mail Ablage aus Outlook
- Eingescannte Dokumente